

[Member-Login](#)



[Home](#)

[Wer](#)

[Wie](#)

[Was](#)

[Referenzen](#)

[Kontakt](#)

[English](#)

[Members Area](#)

[Datei Upload](#)

[Abmelden](#)

## Willkommen bei Inercomp!



Die Energiepreise sind stark in Bewegung. Verbessern Sie Ihre Entscheidungen über die Beschaffung und optimieren Sie Ihre Energiekosten. Wir bieten Ihnen eine strategische Energieberatung, die auf die individuellen Bedürfnisse Ihres Unternehmens abgestimmt ist.

Mit unserer 17-jährigen Erfahrung in der Energiewirtschaft wissen wir über die Probleme und Chancen bei der Beschaffung von Energie in den Bereichen Strom, Gas, Öl, Kohle und CO<sub>2</sub> bestens bescheid. Dieses Know-How können Sie nutzen! Im Rahmen unseres Portfoliomanagements beraten wir Sie als unabhängiges Consulting-Unternehmen, ohne Verkaufs- oder Abschlussinteresse. Es sind Ihre Bedürfnisse, die im Mittelpunkt stehen - wir helfen Ihnen, Ihre Energiekosten zu senken und Ihren Energiehandel zu optimieren.

Ihre Felix Diwok - Stefan Kastner - Stefan Köppl



### Preise

Die Preise für das Cal 10 Baseload Stromkontrakt:

01.10. 02.02. 24.02. 20.4.  
75,20 56,75 42,40 52,50  
Preise in EUR/MWh OTC



Im Spotmarkt kostete Energie im Jahr 2009 bisher ca. 45 EUR/MWh. Das Jahr 2009 wird im Spot mit ca. 42,8 EUR/MWh im Spot ausklingen, wenn sich die derzeitigen Preise für die kommenden Monate nicht ändern. Q3 und Q4 09 sind leicht schwächer geworden. Auch der Terminmarktpreis für das Kalenderjahr ist wieder unter 53 EUR/MWh gesunken (20.4)

[MEMBER-LOGIN](#) | [IMPRESSUM](#)

[Member-Login](#)

[Home](#)
[Wer](#)
[Wie](#)
[Was](#)
[Referenzen](#)
[Kontakt](#)
[English](#)
[Members Area](#)
[Datei Upload](#)
[Abmelden](#)

## Wer



Inercomp ist eine unabhängige Energieberatung, die ohne Einfluss von Versorgern als Consultingunternehmen arbeitet und neue Wege der Beschaffung kennt. Wir verfügen über jahr(zehnt)e lange Erfahrung und fundiertes Fachwissen auf dem Energiemarkt. Unser Vorteil: schnelles Handeln durch schlanke Strukturen.

**Wir beraten – wir erklären – Sie beschließen.  
Gemeinsam setzen wir um.**

### **Felix Diwok, Dipl.-Ing.**

Strategie, Handel & Prophet

Schwerpunkte:

- Portfoliomanagement mit Spot- und Terminprodukten
- Strategieberatung Beschaffungsstrategien
- Qualitativer Research
- Energiehandel

### **Stefan Kastner, Dipl.-Ing.**

Research & Portfoliomanagement

Schwerpunkte:

- Quantitativer Research
- Bilanzgruppenmanagement
- Vertrags- und Datenanalyse
- Renewable Energies

### **Stefan Köppl**

Office Management

Schwerpunkte:

- Abrechnung
- Finanz & Rechnungswesen
- Controlling

## Preise

Die Preise für das Cal 10  
Baseload Stromkontrakt:

01.10. 02.02. 24.02. 20.4.  
75,20 56,75 42,40 52,50  
Preise in EUR/MWh OTC



Im Spotmarkt kostete Energie im Jahr 2009 bisher ca. 45 EUR/MWh. Das Jahr 2009 wird im Spot mit ca. 42,8 EUR/MWh im Spot ausklingen, wenn sich die derzeitigen Preise für die kommenden Monate nicht ändern. Q3 und Q4 09 sind leicht schwächer geworden. Auch der Terminmarktpreis für das Kalenderjahr ist wieder unter 53 EUR/MWh gesunken (20.4)

[MEMBER-LOGIN](#) | [IMPRESSUM](#)

[Member-Login](#)

[Home](#)
[Wer](#)
[Wie](#)
[Was](#)
[Referenzen](#)
[Kontakt](#)
[English](#)
[Members Area](#)
[Datei Upload](#)
[Abmelden](#)

## Wie



Die Energiekosten langfristig zu reduzieren und die Energiepreisrisiken im Griff zu haben - das ist das Hauptziel der Arbeit. Um das zu erreichen bedarf es einer gemeinsamen Planung und einer fachkundigen, verantwortungsvollen Umsetzung. Aus diesem Grund steht die genaue **Analyse** der Ist-Situation unserer Kunden an erster Stelle. Wir machen uns ein klares Bild darüber, welche Kosten zu erwarten sind, welche Strukturen bestehen und auf welcher Basis Entscheidungen getroffen werden.

Nachdem wir mit Ihnen die Rahmenbedingungen und Anforderungen abgeklärt haben, erstellen wir ein detailliertes **Konzept** als Vorschlag zur künftigen Energiebeschaffung. Dieses stellen wir Ihnen umfassend vor und erörtern die Details von Chancen und Potentialen.

Mit der Definition der Aufgabenverteilung geht es dann in die **Umsetzungsphase**. Wir holen **Angebote** von interessanten Anbietern ein, vergleichen und bewerten diese für Sie. Wir verhandeln **Verträge** aus und legen Ihnen diese zur endgültigen **Entscheidung** vor.

### Ihre Vorteile

Unser Team verfügt über jahrelange Erfahrung in der Energiewirtschaft. Unsere guten Kontakte zu den nationalen und internationalen Marktteilnehmern der Energiebranche und unser Know How stellen wir unseren Kunden zur Verfügung, die dadurch einen unmittelbaren finanziellen Vorteil erlangen können. Die schlanken Strukturen unseres Unternehmens garantieren rasches, flexibles und effizientes Handeln.

Die Fähigkeiten der Energieanbieter unterscheiden sich zum Teil sehr. Was und wie Sie beschaffen wollen bestimmt daher die Wahl des Versorgers.

Wir freuen uns auf neue Herausforderungen, die wir für unsere Kunden bewältigen, während wir sie verantwortungsvoll und langfristig in ihrer Energiepolitik beraten und begleiten.

## Preise

Die Preise für das Cal 10 Baseload Stromkontrakt:

01.10. 02.02. 24.02. 20.4.  
75,20 56,75 42,40 52,50  
Preise in EUR/MWh OTC



Im Spotmarkt kostete Energie im Jahr 2009 bisher ca. 45 EUR/MWh. Das Jahr 2009 wird im Spot mit ca. 42,8 EUR/MWh im Spot ausklingen, wenn sich die derzeitigen Preise für die kommenden Monate nicht ändern. Q3 und Q4 09 sind leicht schwächer geworden. Auch der Terminmarktpreis für das Kalenderjahr ist wieder unter 53 EUR/MWh gesunken (20.4)

[MEMBER-LOGIN](#) | [IMPRESSUM](#)

[Member-Login](#)

[Home](#)
[Wer](#)
[Wie](#)
[Was](#)
[Referenzen](#)
[Kontakt](#)
[English](#)
[Members Area](#)
[Datei Upload](#)
[Abmelden](#)

## Was



Durch unsere Erfahrung mit den Commodities Strom, Gas, Kohle, CO<sub>2</sub> und erneuerbare Energien sind wir in der Lage, unseren Kunden ein umfangreiches Beratungs- und Umsetzungsprogramm zu bieten. Darunter fallen hauptsächlich die folgenden Dienstleistungen:

### Portfolioanalyse

Darin umfasst sind die Erfassung und Bewertung der aktuellen Energiesituation des Unternehmens. Wir überprüfen Positionen und Verträge und führen eine monetäre Bewertung der aktuellen Risiken durch, die wir für den Entscheidungsträger übersichtlich aufbereiten. Diese Bestandsaufnahme steht notwendigerweise vor dem Beschaffungsprozess, denn hier werden mögliche Potentiale erläutert und beziffert.

### Beschaffungsstrategie

Beschaffungsvorgänge erfordern klare Zielsetzungen und eine umsichtige Abwicklung. Wir helfen Ihnen in beiden Bereichen und definieren mit Ihnen gemeinsam die Ziele, die es zu erreichen gilt in Form einer Chancen und Risiken Analyse. Wir diskutieren die Markterwartungen und stellen verbindliche Regeln für eine bedarfsorientierte Beschaffungsstrategie für die nächsten 3-5 Jahre auf.

### Optimierungsunterstützung

Nachdem die Ist-Situation und die möglichen Potentiale im Zuge des Portfoliomanagements festgestellt worden sind, entscheiden Sie über die künftige weitere Vorgehensweise. Diese soll die Potentiale heben und wir unterstützen Sie bei der Umsetzung der Energiekostenoptimierung. Wir holen als unabhängige Berater Angebote von infrage kommenden Lieferanten ein und verfassen Ausschreibungen. Im nächsten Schritt kann dann auch die Ausarbeitung von Vertragstexten und das Führen von Vertragsverhandlungen mit den jeweiligen Energieanbietern zu unseren Aufgaben gehören.

### Portfoliobewirtschaftung

Der Bezug von Energie ist eine laufende, sich ständig verändernde Beschaffungsmaßnahme. Daher ist die regelmäßige Optimierung des Beschaffungspreises ein entscheidender Faktor für eine erfolgreiche Energiekosteneinsparung. Diese Optimierung geschieht durch unsere aktive Bewirtschaftung des Portfolios, unabhängig von der Richtung der Marktpreisentwicklung.

### Portfoliobewertung auf Profit-Center-Ebene

Obgleich der Beschaffungsvorgang zentral abgewickelt wird, so ist eine verursachergerechte Kostenteilung für das interne Controlling von entscheidender Bedeutung. Daher bieten wir Kostentransparenz bis zum Profit Center und entwickeln auch Lösungen für neue Standorte und Verbraucher in verschiedenen europäischen Ländern (Österreich, Deutschland, Ungarn, Tschechien, Slowakei und die Schweiz).

### Abwicklung und Kontrolle

## Preise

Die Preise für das Cal 10 Baseload Stromkontrakt:

01.10. 02.02. 24.02. 20.4.  
75,20 56,75 42,40 52,50  
Preise in EUR/MWh OTC



Im Spotmarkt kostete Energie im Jahr 2009 bisher ca. 45 EUR/MWh. Das Jahr 2009 wird im Spot mit ca. 42,8 EUR/MWh im Spot ausklingen, wenn sich die derzeitigen Preise für die kommenden Monate nicht ändern. Q3 und Q4 09 sind leicht schwächer geworden. Auch der Terminmarktpreis für das Kalenderjahr ist wieder unter 53 EUR/MWh gesunken (20.4)

Nur die laufende Überwachung des Portfolios garantiert einen auf lange Sicht erfolgreichen Energiehandel. Im Zuge der Limitenüberwachung führen wir auch eine laufende Neubewertung Ihres Energie- oder CO<sub>2</sub>-Portfolios durch. Diese konzentrierten Informationen stellen Ihr Cockpit zur Steuerung der Beschaffung dar.

**Koordination, Schulung, Information**

Wir begleiten Sie bei Ihrer Energiebeschaffung und koordinieren alle beteiligten Stellen von der Planung bis zur Umsetzung. Darüber hinaus vermitteln wir Know-How an Ihre prozessrelevanten Entscheidungsträger und übermitteln gezielt für Sie relevante Marktinformationen.

**Renewable Energy Consulting & Zertifikate**

Sie erzeugen erneuerbare Energie und fragen sich, wie Sie Ihre Vergütungen erhöhen können? Als Berater mit Know-How im "Graustrom- und Grünstrom" stehen wir Ihnen mit Rat & Tat zur Seite und helfen Ihnen bei der Vermarktung Ihrer regenerativer Energieproduktion. Auch bei der Wirtschaftlichkeitsbetrachtung von Neuanlagen können Sie bei uns fachkundige Unterstützung erhalten.

[MEMBER-LOGIN](#) | [IMPRESSUM](#)

[Member-Login](#)

[Home](#)
[Wer](#)
[Wie](#)
[Was](#)
[Referenzen](#)
[Kontakt](#)
[English](#)
[Members Area](#)
[Datei Upload](#)
[Abmelden](#)

## Referenzen



Wir freuen uns, wenn unsere Arbeit konkrete, nachweisliche Erfolge bringt. Hier präsentieren wir Ihnen einen kleinen Querschnitt aus unserer Klientel:

Unternehmen	Energieverbrauch
schweizer Dienstleistungsbetrieb	0 - 20 GWh
<b>Unsere Aufgaben:</b>	Wir beraten das Unternehmen bei der Liberalisierung des Schweizer Strommarktes im Stromeinkauf und beim Einkauf von Zertifikaten von erneuerbarer Energie zur Stromkennzeichnung.

Unternehmen	Energieverbrauch
österreichischer Industriebetrieb mit Standorten in Österreich, Ungarn und Deutschland	500 - 1000 GWh elektrisch; 20 - 50 Mio. m <sup>3</sup> Gas, 1 - 5 Mio. t CO <sub>2</sub>
<b>Unsere Aufgaben:</b>	Wir erarbeiten eine Strategie für die Beschaffung von Strom, Gas, Kohle und CO <sub>2</sub> und sorgen für die Umsetzung der vereinbarten Beschlüsse. Dazu gehört die Analyse von Verträgen und historischen Daten sowie deren Bewertung. Wir begleiten auch die Ausschreibung und die Vertragsverhandlungen und überwachen laufend die Energiepositionen.

Unternehmen	Energieverbrauch
österreichischer Industriebetrieb	20 - 70 GWh elektrisch
<b>Unsere Aufgaben:</b>	Wir erarbeiten eine Strategie für die Beschaffung von Strom und sorgen für die Umsetzung der geplanten neuen Vorgehensweise. Dazu gehört auch der zielgerichtete Umgang mit dem bestehenden Versorger, mit dem Ziel, eine Win-Win Situation zu schaffen.

Unternehmen	Energieverbrauch
ungarisches Industrieunternehmen	20- 50 Mio. m <sup>3</sup> Gas
<b>Unsere Aufgaben:</b>	Wir erarbeiten eine Strategie für die Beschaffung von Strom und Gas und sorgen für die Umsetzung. Dabei gehen wir neue Wege und bewegen aufgrund der genauen Kenntnis der Marktteilnehmer diese zu neuen Konzepten und Verträgen.

Unternehmen	Energieverbrauch
österreichischer Industriebetrieb mit Standorten in Österreich und Tschechien	200 - 500 GWh elektrisch
<b>Unsere Aufgaben:</b>	Wir erarbeiten eine Strategie für die Beschaffung von Strom und sorgen für die Umsetzung der Maßnahmen in einem heterogenen Unternehmensgeflecht. Dazu gehört der Umgang mit verschiedenen Kulturen und unterschiedlichen Vorgehensweisen.

Unternehmen	Energieverbrauch
deutsches Versorgungsunternehmen	Viele, viele TWh elektrisch

## Preise

Die Preise für das Cal 10 Baseload Stromkontrakt:

01.10. 02.02. 24.02. 20.4.  
75,20 56,75 42,40 52,50  
Preise in EUR/MWh OTC



Im Spotmarkt kostete Energie im Jahr 2009 bisher ca. 45 EUR/MWh. Das Jahr 2009 wird im Spot mit ca. 42,8 EUR/MWh im Spot ausklingen, wenn sich die derzeitigen Preise für die kommenden Monate nicht ändern. Q3 und Q4 09 sind leicht schwächer geworden. Auch der Terminmarktpreis für das Kalenderjahr ist wieder unter 53 EUR/MWh gesunken (20.4)

**Unsere Aufgaben:** Beratung über die Positionierung von Sales - Origination - Trading.  
Wir unterstützen die Entscheidungsträger bei der Positionierung von Unternehmensteilen innerhalb der Konzernstruktur und helfen die Abläufe so zu gestalten, dass die Kongruenz von Kompetenz, Aufgabe und Verantwortung gegeben ist.

---

[MEMBER-LOGIN](#) | [IMPRESSUM](#)